

Kompetenz-Profil



Dipl. BW Jochen Klein

Geschäftsführer und Inhaber der Live Competence® OHG

Senior Consultant Business Solutions & Support,
Premium-Interim-Management

Studium internationaler Betriebswirtschaft, Absatzwirtschaft &
Psychologie.

Skills & Add on

- Strategie für Geschäftsentwicklung und Turnaroundmanagement.
- Experte für operative Performance, Verbesserungen und Strategie-Initiativen.
- Impulsgeber bei Krisen und Sanierungen von Organisationen.
- Querdenker.
- Experte für Kundenbegeisterung, Außenansichten, Evaluation, Kommunikation.

„Klarheit ist der Schlüssel eines jeden Unternehmens. Mein Support dient Ihnen dazu, diese Klarheit auf allen Ebenen schnell und kostengünstig zu erreichen, um sie dann hocheffizient im Alltag zu nutzen. Klingt einfach – ist es auch.“ Jochen Klein

Expertenstatus

- Top-Entscheider-Status, „Manager auf Zeit“
- Übernahme Taskforce Themen
- Aufbau von Unternehmenskompetenzen
- Effektivitätssteigerung von operativen Prozess-Performance
- Exakte Ursachenfokussierung mit schneller & wertschöpfender Umsetzung neuer Lösungsansätze durch klares Projektmanagement
- Hochflexible Einsatzfähigkeit und extrem schnelle Kundenpräsenz

Auszug aus der Liste einiger Projekte & Mandate

5 Monate	Interimsmanager Automotive (KMU), Vertriebsleiter 25 MA./ 87 Mio. Umsatz. Verantwortung für Projektmanagementbereich. Exterieur- / Interieurkomponenten.
3 Monate	Business Restrukturierung Automobilzulieferer (CRO), Organisationsentwicklung 22 MA./72 Mio. Umsatz. Profitimprovement-Prozessentwicklung und Umsetzung.
Laufendes Projekt	Unternehmens-Screening: Private Investment – Firmen. Vorbereitung und Entscheidungsfindung für aktivistische Investmentanleger (Deutscher und Schweizer Markt). Projekt noch nicht abgeschlossen.
6 Monate	Leichtmetallgießerei 350 MA, 75 Mio Euro Umsatz. Krisenmanagement und Aufbau neuer Strukturen. Reorganisation Vertrieb und Optimierung Kommunikation Key Account Management.
6 Monate	Managing for Growth Automobilzulieferer Einführung und Steuerung folgender Maßnahmen: <ul style="list-style-type: none"> • Umsatzsicherstellung • Qualitätsverbesserung • Personalkosten (Mitarbeiter, Leiharbeiter, Überstunden) • Reduktion der Lagerbestände • Einführung Six Sigma – Konzept für den Automotive Bereich
Laufendes Projekt	Due Diligence, Unternehmensverkauf mittelständischer Automobilzulieferer Kunden- und Verkaufsbereich/Umsatz und Geschäftsplanung. Customer–Focus–Management; Strategische Geschäftspotentialfindung. <ul style="list-style-type: none"> • Profit Improvementplanung und Auflösung notleidender Produkte und Leistungen. • Einführung Forderungs- und Cashmanagement. • Einführung Product Development Process (PEP) als Zertifizierungsmerkmal. • Turnaroundmanagement und Bankenpräsentationen (Finanzmanagement). • Organisationsentwicklung Vertrieb und Einführung Vertriebscontrolling • Erreichung Entwicklungslieferant für die Automotive Industrie
Unternehmens-Analyse	HGB Unternehmensanalyse in Frankreich (Automobilzulieferer (KMU)). 4 Wochen mit Kundenpräsentation und Testat (Wirtschaftsprüfer).

Erfahrungsstationen in der Übersicht

- 1997 - 2000 **Produktmarketing Manager**
(Fa. Freudenberg - Vibracoustic GmbH)
Automotive-Zulieferer
Budgetverantwortung: 21 Mio. €
Personalverantwortung: 2 MA
- 2000 - 2001 **Leiter Key Account BMW Group** (Fa. Freudenberg - Vibracoustic GmbH), Automobilzulieferer Dichtungs- und Schwingungstechnik
Budgetverantwortung: 35 Mio. €
Mitarbeiterverantwortung: 4
- 2001 - 2002 **Leiter Key Account VW Group** (Fa. Georg Fischer AG)
Automobilzulieferer Leichtmetallguss
Budgetverantwortung: 21 Mio. €
Personalverantwortung: 3 MA
- 2002 - 2005 **Leiter Verkauf (Prokurist)**
Mitglied der Geschäftsleitung (Fa. Georg Fischer Druckguss GmbH)
Automobilzulieferer Leichtmetallguss und mechanische Bearbeitung
Budgetverantwortung: 72 Mio. €
Mitarbeiterverantwortung: 8 intern und 12 externe Dienstleister
- 2005 - 2007 **Leiter Key Account (Prokurist) BMW und Audi Group**
(Fa. Honsel GmbH & Co. KG), Automobilzulieferer Leichtmetallguss und Alustrangpressprofil-Lösungen,
Budgetverantwortung: 58 Mio. €
Mitarbeiterverantwortung: 8 MA
Mitglied K1 Führungs-Management (Bericht an CEO)

Beratung & Geschäftsentwicklung

- 2008 – 2010 **Interimsmanagement**, Deutschland, Schweiz
Vertrieb, Business Restrukturierung, Unternehmens-Screening, Due Diligence
- 2007 bis heute **Inhaber & Geschäftsführung** Fa. Live Competence OHG
Interimsmanagement, Customer-Focus-Management & Business Restrukturierung, Unternehmensverkäufe, Fusionierungen,

Special Skills

„Umsetzung und Tatkraft: Die Kunst, Projekte schnell und nachhaltig auf den Boden zu bringen. Während andere noch analysieren, setzt er bereits um.“

- Marketingmanagement und Prozessoptimierung
- Vertriebsorganisation und Steuerung
- Key Account Management (360°: mutig – Der Schlüssel zu allem!)
- Experte für Leanconsulting
- Customer-Focus-Management: emotionale Kundenbegeisterung
- Transformation von Stärken in Ergebnisse
- Entlastung von Schlüsselpositionen
- Veränderungsmanagement
- Impulsgeber und Querdenker
- emotionale Intelligenz und analytisches – strategisches Denken
- Sanierung und Unternehmensanalysen

Umsetzung

Jochen Klein wird Sie in die Verantwortung nehmen, mit Ideen und Inspirationen die wirksam umsetzbar sind. Aus der Praxis für die Praxis. Er hilft Ihnen gewohnte Denkbahnen zu verlassen und überraschende, frische Ansätze und Geschäftsmodelle zu entwickeln und bringt Ihre anspruchsvollen Vorhaben und Projekte ausgesprochen sicher und schnell auf den Boden.

„Unternehmer brauchen individuelle Unterstützung. Einen Experten an Ihrer Seite, der Sie als Mensch erfasst und das Unternehmen als Ganzes in der jetzigen Situation wahrnimmt. Einen kollegialen Spezialisten mit Business Know-How und praxiserprobte Erfahrung, der selbst Unternehmer ist und weiß von was er spricht. Die lebendige Kombination dieser Top-Skills unterscheidet Herrn Klein von anderen Menschen in Beratungsunternehmen.“

Sprachen

- Deutsch, Muttersprache
- Englisch, fließen
- Italienisch, Grundkenntnisse

This document was created with Win2PDF available at <http://www.win2pdf.com>.
The unregistered version of Win2PDF is for evaluation or non-commercial use only.
This page will not be added after purchasing Win2PDF.